

euromflex ist der Spezialist für innovative Fördertechnik im Bereich Stückguttransport und möchte mit Ihnen seine Leistungsfähigkeit und Kompetenz erweitern.

Gemeinsam mit Ihnen festigen wir zukünftig als inhabergeführtes Unternehmen unsere Marktposition und bauen diese weiter aus!



Wie (euro)flexibel sind Sie? Wir suchen ab sofort einen

## Sales Manager (m/w/d)

### Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsumfeld für technische Investitionsgüter
- Kenntnisse und Erfahrungen im Bereich Fördertechnik erleichtern den Einstieg
- Sehr hohe Kundenorientierung verbunden mit kompetentem und positivem Auftreten
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise verbunden mit Durchsetzungsvermögen, hoher Belastbarkeit und Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsstärke – auch bei der Präsentation komplexer Prozessabläufe
- Hohe Reisebereitschaft

### Wir bieten Ihnen

- Bedeutsame Aufgaben und spannende Projekte vom ersten Tag an
- Abwechslungsreiches Kunden- und Aufgabengebiet
- Modernes und wachsendes Arbeitsumfeld
- Respektvolle und wertschätzende Unternehmenskultur mit flacher Hierarchie, kurzen Entscheidungswegen sowie Freiräumen zur Gestaltung Ihrer Ideen und Lösungsansätze
- Flexible Arbeitszeiten und einen ansprechenden Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung

### Ihre Aufgaben

- Einbringung Ihrer Ideen und Lösungsansätze im aktiven Vertrieb
- Eigenverantwortliche Betreuung eines vorhandenen Kundenstamms
- Gewinnung von Neukunden in einem pulsierenden Anwendungsgebiet
- Analyse von Markt- und Kundenanforderungen sowie Erarbeitung von Förderlösungsansätzen
- Enge Zusammenarbeit mit Produktentwicklung, Konstruktion und Projektmanagement

### Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung bitte an Herrn Richard Hollenweger ([richard.hollenweger@euromflexgmbh.de](mailto:richard.hollenweger@euromflexgmbh.de))

euromflex GmbH | Hohe-Flum-Str.62 | D - 79650 Schopfheim | Telefon +49 (0) 7622 68 453 30 | [www.euromflexgmbh.de](http://www.euromflexgmbh.de)